

KUNDE- OG FORRETNINGSOPTIMERING

Applikationen hjælper med at tune hele filialnettet ved at understøtte rådgivere i vurdering og prissætning af kunder. Den assisterer endvidere stabe og Ledelsen med dybere indsigt i og optimering af forretningen.

FEATURES

- Rådgivere understøttes i effektiv og optimeret håndtering af kunder
- Rentabilitetsvurdering af samtlige kunder foretages automatisk på daglig basis
- Rentabilitetsforværring på kunder fanges automatisk og rapporteres
- Ad-hoc og systematiske forretningsscenarier og stress tests er understøttet

RÅDGIVER FORDELE

- Nemme og hurtige rentabilitetsvurderinger af produkter og kunder
- Stor fleksibilitet til øjeblikkeligt at vurdere mange potentielle kundeændringer
- Både nuværende og potentielle nye kunder kan vurderes
- Konsensus afkasttilstrækkelighed er tilgængelige på produkt, kunde og koncern niveau
- Fuldt og altid opdateret overblik over egne kunders rentabilitet og rentabilitetsændringer

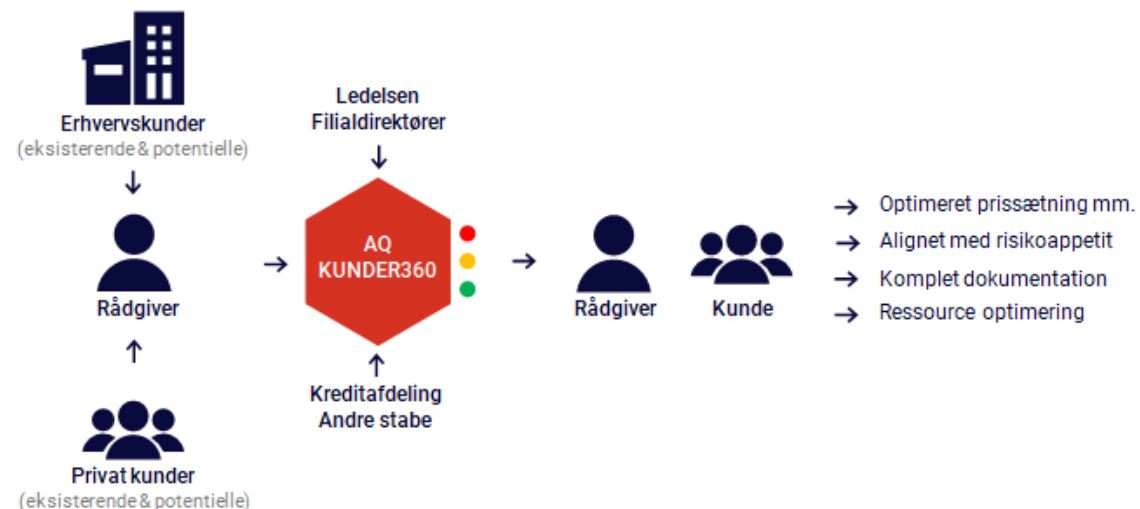
STABS OG LEDELSES FORDELE

- Optimering af filialnettet – højere afkast og sparet tid
- Strategisk tuning – systematisk differentiering af afkastkrav på tværs af forretningen
- Automatiske daglige rentabilitetsvurderinger af alle kunder - ingen kunde 'black-boxes'
- Forværring af kunder fanges automatisk og hurtigt – færre kredittab
- Scenarie motor – nem og hurtig konsekvensvurdering af forretningsændringer
- Nemme og hurtige kunde rentabilitetsvurderinger for stabe og Ledelsen

BANK NIVEAU VÆRDISKABELSE

- Stærk forbedret basis indtjening
- Reducerede kredittab
- Automatisering og ressource optimering – større effektivitet
- Komplet dokumentation og højere kvalitet i kundeforretning og processer generelt
- Stå meget stærkere overfor Finanstilsynet

→ RÅDGIVERE



→ STABE & LEDELSE



VIL DU VIDE MERE?

BESØG OS PÅ

www.aqrisk.com